



Referenza

Azienda



Mercuri International
Deutschland GmbH
www.de.mercuri.net
Dipendenti: 30
Settore: Consulenza

Profilo Azienda

Concepts, formazione e coaching per più successo nelle vendite. Mercuri International è una società di consulenza e formazione, leader in ambito economico in oltre 40 paesi di tutto il mondo. Con oltre 500 dipendenti a tempo indeterminato in tutto il mondo e 30 dipendenti in Germania, diamo supporto alle aziende nell'implementare la loro strategia e raggiungere l'eccellenza nelle vendite. Così miglioriamo continuamente il successo di mercato dei nostri clienti.

Prodotti utilizzati

- ▶ CAS genesisWorld Premium
- ▶ Modulo Sales pro

Partner



Con CAS genesisWorld più successo nelle vendite

"In qualità di specialista e partner competente di sviluppo del mercato, consigliamo ai nostri clienti di strutturare le loro attività di marketing con un approccio sistematico. Quello che noi 'predichiamo' per i nostri clienti, Mercuri lo utilizza per il proprio marketing. Così con l'aiuto di CAS genesisWorld le nostre attività di tutti i giorni sono unificate in un unico database ed i flussi di lavoro automatizzati. Questo permette di avere più tempo per il cliente e allo stesso tempo stiamo notando un significativo aumento nell'efficienza delle vendite".



Christian Peters, Direttore Market Development

Requisiti

- ▶ Gestione centralizzata dell'anagrafica
- ▶ Gestione strutturata delle vendite e controllo
- ▶ Integrazione centralino
- ▶ Accesso Mobile
- ▶ Visualizzazione delle opportunità di vendita

Benefici e Vantaggi

- ▶ Procedure uniformi nelle attività lavorative quotidiane
- ▶ La gestione delle vendite è costantemente progettata e monitorata dal primo contatto al post-vendita
- ▶ Chiara presentazione del processo decisionale e acquisizione dei processi - lato cliente.
- ▶ File dei clienti con accesso mobile
- ▶ Efficace segmentazione della clientela per settore, dimensione azienda ed aree funzionali
- ▶ Ricostruzione di un database futuro
- ▶ Azioni mirate per una gestione efficace della pipeline

Soluzione

CAS genesisWorld supporta efficacemente la nostra attività di consulenza tutti i giorni. Nell'ambito della gestione della pipeline si creano opportunità per ogni cliente attraverso la valutazione delle singole fasi durante il processo di acquisizione. Misure mirate possono essere introdotte direttamente e senza perdite di tempo. L'azienda Mercuri è molto soddisfatta del supporto dei partner CAS: "consulenza, installazione, formazione e supporto non sono solo eccellenti, ma divertenti in qualsiasi momento."



CAS Software AG
CAS-Weg 1 - 5
76131 Karlsruhe, Deutschland
Tel: +49 721 9638-188
CASgenesisWorld@cas.de
www.cas-mittelstand.de